

TANTÁRGYLEÍRÁSI ŰRLAP

A tantárgy megnevezése (magyarul): IKT start-up inkubátor

A tantárgy megnevezése (angolul): ICT start-up incubator

A tantárgy megnevezése (németül):

Tanszék: Infokommunikációs Jogi Tanszék

Tantárgy típusa: szabadon választható

Félévi óraszám: heti 2

Ajánlott félév:

Kreditérték: 2

Tantárgy kódja:

A tantárgy felvételének előfeltétele: Polgári jog IV.

Tantárgyfelelős: Dr. Tóth András

Oktató(k): dr. Klein Tamás

A tantárgy szakmai elsajátításának célja (a tantárgy keretében elsajátítandó ismeretanyag, rövid, néhány soros, de informáló leírása):

A tantárgy szakmai tartalma:

1. Cél és keretrendszer

Az IKT iparágban felbukkanó ötletek és kezdeményezések, az ezek hasznosítására szerveződő vállalkozások meg kell, hogy küzdjenek az alakulás folyamatának nehézségeivel. Szervezési és gazdasági kérdések, jogi és pénzügyi problémák sokasága vár megoldásra, s ha ezekben a cég megfelelő szakértő segítséget kap, az jelentősen megnövelheti a sikeres indulás, a piaci túlélés esélyeit.

1.1. Társadalmi cél

Az egyetemek és szakmai szervezetek társadalmi felelősségvállalását kifejező *pro bono* jellegű „szolgáltatások” az élenjáró üzleti kultúrájú országokban számos szakterületen természetesnek számítanak. Ügyvédi irodák, tanácsadó cégek rendszeresen és magától értetődő módon folytatnak ilyen tevékenységet, s ehhez általában az egyetemekben találnak szakmai partnerre. Az inkubátor program ennek a szakmai kultúrának és etikának a hazai terjesztésére törekszik.

1.2. Képzési cél

Ezzel egyidejűleg pedig a programmal meghonosítunk egy új, *gyakorlatorientált oktatási módszert*, mely segíti a szakmai szinergiák feltárását is. Az információs gazdaságban kulcskompetencia az informatikai, az üzleti és a jogi jártasság. Ezek az ismeretek az iskolai rendszerű, „akadémikus” oktatási módszerekkel történő megalapozáson túl igen eredményesen elmélyíthetők gyakorlati feladatok megoldásával. A hallgatók gyakorlati munkáját szakértő mentorok felügyelik és segítik, s így az önálló problémamegoldás élménye a szakszerű tanítással ötvöződik. A programban résztvevő hallgatók ezen a módon is

teljesíthetik a képzési követelményrendszerben előírt szakmai gyakorlati elvárásokat is.

1.3. Partnerek

Az inkubátor program több egyetem illetve szak együttműködésében valósul meg. A partnerek:

- Budapesti Corvinus Egyetem, Gazdálkodástudományi Kar
- Budapesti Műszaki és Gazdasági Egyetem, Technológia- és Tudástranszfer Iroda
- Eötvös Loránd Tudományegyetem, Állam- és Jogtudományi Kar
- Károli Gáspár Református Egyetem, Állam- és Jogtudományi Kar

A négy társult intézmény hordozza a szükséges kulcskompetenciákat, és a megfelelő szakterületekről becsatornázza a hallgatókat.

További együttműködési kapcsolatok létesítése szükséges a gyakorlatban tevékenykedő szakmai partnerekkel. Különösen fontos *ügyvédi irodák, üzleti konzultációs cégek* és egyes állami szervek bevonása. Ez utóbbiak között kiemelendő a *Szellemi Tulajdon Nemzeti Hivatala*, mint az innovációk védelmére hivatott hatósági fórumrendszer kulcsszereplője.

2. Szakmai tartalom

A program alapvetően az induló, alakulóban lévő IKT vállalkozások üzleti és jogi konzultációs igényeinek kiszolgálására törekszik. Hangsúlyozottan nem jogi tanácsadásról van tehát szó! Ennek megfelelően a feladatok tartalmát az Inkubátorhoz forduló igényei határozzák meg a hozzájuk rendelt – feladatvégzésre jelentkező – hallgató számára. Egy-egy hallgató konzultációs feladatainak időkerete egy szemeszterre vetítve heti 4-6 óra.

A start up vállalkozásokkal való konzultatív együttműködésen kívül a hallgatók hetenként egyszer 90 perces csoportos konzultáción vesznek részt. A lényegében szemináriumi keretek között zajló konzultáción a program koordinátorai – esetleg egyes mentorokkal kiegészülve – meghallgatják a hallgatók tapasztalatairól szóló beszámolót. Ezen szemináriumi jellegű konzultációk alkalmával csoportos tapasztalatcsere, közös probléma megbeszélés, brainstorming keretében mélyíthetők el a szakmai ismeretek.

A csoportos megbeszéléseket a hallgatóval igény szerint folytatott egyéni témavezetői/mentori konzultáció egészítheti ki – hasonlóan a szakdolgozat témavezetői konzultációhoz.

Rövid tantárgyprogram, a megszerezhető ismeretek, elsajátítandó alkalmazási (rész)kézségek és (rész)kompetenciák leírása (TANTÁRGYI TEMATIKA 14 hétre):

1. Cégalapítással kapcsolatos jogi ügyek intézése
2. Üzleti és management struktúra tervezése
3. A cég sikerességének útjában álló szabályozási és politikai akadályok felderítése; megoldások keresése.
4. Compliance kritériumok összegzése, megfelelési stratégia kialakítása
5. Adójog

6. Versenyjogi környezet feltárása
7. Belső szabályozás előkészítése I.
 - Általános szerződési feltételek
 - Személyes adatok védelme
 - Adatbiztonság
8. Belső szabályozás előkészítése II.
 - Szellemi alkotások (szabadalom, védjegy, know-how, szerzői művek) hasznosítása, kezelése és védelme
 - Munkajogi ügyek
 - Etikai kódex
9. WEB-dokumentumok szerkesztése
 - Általános szerződési feltételek kivonatolása
 - Fogyasztóvédelmi tájékoztatás
 - Adatvédelmi tájékoztató
 - Compliance nyilatkozat szerkesztése
10. Elektronikus dokumentumok kezelése (elektronikus aláírás; elektronikus dokumentumok hitelesítése, hiteles konverziója, archiválása)
11. Eseti konzultáció
12. Jogi képviselet sajátosságai

Évközi tanulmányi követelmények:

Szakmai feladatok gyakorlati megoldása szakmai mentorálás mellett.

Vizsgaforma: Szakmai riport, beszámoló tanulmány írása az elvégzett feladatokról.

Az értékelés módszere:

A tantárgy teljesítése során kombinált értékelési rendszert alkalmazunk, melynek elemei:

- Elégedettségi visszajelzés – 40 %
- Hallgatói beszámoló minősége – 30 %
- Mentori motivációs értékelés – 30 %

Az ismeretek, készségek és kompetenciák elsajátításához rendelkezésre álló tanulmányi segédanyagok (KÖTELEZŐ TANANYAG):

Kötelező irodalom:

- Sendhil Mullainathan - Richard Thaler: Behavioral Economics. Massachusetts Institute of Technology, Department of Economics. Working Paper 00-27. September 2000. http://papers.ssrn.com/paper.taf?abstract_id=245828

Ajánlott irodalom:

- Oren Bar-Gill – Richard A. Epstein: Consumer Contracts: Behavioral Economics vs. Neoclassical Economics. New York University School of Law. NYU Center for Law and Economics. Law & Economics Research Paper Series. Working Paper No. 07-17 <http://ssrn.com/abstract=982527>

Cass R. Sunstein: The Storrs Lectures: Behavioral Economics and Paternalism. Electronic copy <http://ssrn.com/abstract=2182619>

Ellenőrző kérdések, Vizsgakérdések (ha vannak!)